

飲食店繁盛セミナー

「アフターコロナの戦い方」

参加
無料

日付 令和3年 9月22日(水) 14:00～16:00

場所

オンライン (Zoom)

定員

先着20名様

お申込み受付完了後に Zoom
招待 URL をお送りします。

事前予約制

長きにわたるコロナ渦で、消費者のライフスタイルや飲食店へのニーズが変化しています。
今後、お客様に選ばれるお店になる為にはどうすればいいのか？
利益を確保していくためには何をすればいいのか？

アフターコロナにおける集客・売上・利益アップについてお伝えします。

講師：遠山 景子氏

一社フードアカウンティング協会 相談員

「飲食店の現場が無理なく出来得る範囲内で最大の結果を出す方法・手段を見出す」ことに注力し、年間300件以上の飲食店の増客増収支援を実施。店舗の業種業態や立地特性に見合った戦略立案に長け、これまでに数多くの成功実績を持つ。

テーマ
01 選ばれるお店になる為の商品戦略

テーマ
02 人材不足に備えるDX戦略

テーマ
03 顧客満足を高めながら、客単価・利益率アップを実現する販売戦略

Mailでのお申込み ▶ kouenkai@kubokaikei.com

税理士法人KJグループ宛て

以下の項目をご記載のうえ、上記メールアドレス宛てにお申込み下さい。

①御社名 / 店名 ②お名前 ③お役職 ④お申込人数 ⑤TEL ⑥FAX ⑦ご住所

FAXでのお申込み ▶ 06-6930-6389

税理士法人KJグループ宛て

申込日 2021年 月 日 ※該当項目に☑をしてください ☐新規出店予定 ☐既存店舗

御社名		貴店名	
お名前		お役職	お申込人数 名
TEL		FAX	
E-mail	@		
ご住所	〒 -		

※ご記入頂きましたお客様の情報は、当社が開催するセミナー及び相談会・経営サポート提供などのご案内・情報提供にのみ使用致します。